



# Forberedelser i forhandlingsutvalget

Grunnkurs i forhandlingskompetanse



Du må vite hva medlemmene ønsker

## Interne prosesser



Våre  
med-  
lemmer

Forhandler  
for  
Utdannings-  
forbundet

- Forhandlinger er en toveis prosess – du står mellom arbeidsgiver og medlemmene
- Du må sørge for å vite hva medlemmene mener og ta hensyn til dette
- Bidra til å skape realistiske forventninger hos medlemmene – man får ikke alt

# Forarbeid/avklaringer

- Hvem er med i forhandlingsutvalget, og hvilke roller har man?
- Hvem er i forhandlingsdelegasjonen?
- Formøter forhandlingsutvalget for å avklare mandat, signaler og Utdanningsforbundets sentrale oppgjør.
- Hva er innretningen på årets oppgjør?
- Strategi og arbeidsmetoder i delegasjonen



# Bruk tid på forarbeidet!

En bør bearbeide og utforme krav på bakgrunn av:

- Lokal lønnspolitikk (plan) med kriterier og 3.2.1-møtet
- Utdanningsforbundets lønnspolitikk og føringer
- Eventuelle føringer og anbefalinger fra det sentrale oppgjøret
- Høringer/innsendte forslag fra klubber og medlemmer
- Historikk og statistikk fra tidligere oppgjør
- Forhandlingsutvalgets egne oppfatninger
- Signaler om prioriteringer fra arbeidsgiver/protokoller fra tidligere år som må følges opp
- Evalueringer fra tidligere oppgjør
- Kontaktperson fylkeslaget skal kontaktes ift oppstart forhandlinger

# Og når det gjelder kravene....

- Ingen har rett til å få sine krav fremmet overfor arbeidsgiver, men ingen må glemmes!
- Forhandlingsutvalget avgjør hvilke krav som skal fremmes og prioriteringen av disse
- Kravene og prioriteringen må ha legitimitet blant medlemmene
- Må kunne lokale lønnsavtaler og HTA



## Forberedelsene: Dette må du også tenke på...

- Har du synspunkter på dagsorden, tidsforløp og -ramme, sted og prosedyre?
- Sørg for å ha tilgang til nødvendig ekspertise i forhandlingsutvalget
- Forhandler du for å få til en løsning eller en markeringssak?
- Avklar mandat mellom lokallagstyret og forhandlingsutvalget
- Avklar roller og oppgaver i forhandlingsdelegasjonen
- Hvordan kommunisere underveis i forhandlingene?